

NOTRE AVENIR CIRCULAIRE

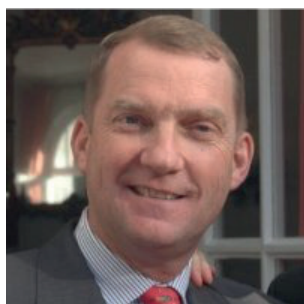
Au travers du projet « Notre Avenir Circulaire » IEW met en lumière des initiatives innovantes autour de l'économie circulaire en Belgique. Un jury a sélectionné 10 projets précurseurs qui montrent les réalisations déjà mises en œuvre sur le terrain

Plus d'infos sur www.iew.be



N 7: Solvakem

Des déchets qui valent de l'or



Ou l'histoire de la création d'un business model ou le mot « déchet » ne sonne pas négativement, mais serait plutôt synonyme de monnaie sonnante et trébuchante.

Dans les années 1970, Claude Rosier créa sa société de recyclage industriel. Il s'occupait principalement de produits tels que les solvants et les levures de bières. En 1993, après 20 ans dans le secteur du recyclage industriel, cette société familiale a décidé de vendre leur usine de recyclage pour de changer d'orientation.

Ils ont centré leurs activités sur un service tout à fait innovant : facilitateur en symbiose industrielle. La PME a donc été une des grandes pionnières en proposant un business model tout à fait innovant.

Aujourd'hui, le fils de Claude Rosier, Amaury Rosier, mène toujours les affaires de Solvakem. Cette société fait figure de société incontournable dans son secteur. Avec une implantation à Bruxelles et une seconde à St. Pierre-les-Bitry (France), l'entreprise traite avec des clients de toute l'Europe de l'ouest et génère un chiffre d'affaires de 2 à 3 millions d'euros.



Mais quel est donc ce concept qui a permis de hisser Solvakem au sommet si rapidement ? Solvakem met en pratique l'écologie industrielle, et aide les industriels à intégrer leurs sous-produits chimiques et plastiques dans la production d'un autre industriel au bénéfice de chacun des partenaires et de l'Environnement selon les principes de l'économie circulaire.



Solvakem analyse les déchets et/ou sous-produits de ses clients et identifie tous les marchés susceptibles de les réutiliser, tout en favorisant les solutions locales afin de limiter les frais de transport mais aussi les émissions de CO₂. Une fois le marché de réutilisation trouvé, l'entreprise prend en charge, traite et commercialise ces déchets et/ou sous-produits. Solvakem apporte ainsi une solution écologique et économique de valorisation ou de recyclage. De cette manière, ils détournent près de 20 000 tonnes de produits chimiques et plastiques chaque année de l'incinération ou de l'enfouissement.



Le business modèle de Solvakem est basé sur une relation « win-win » à long terme. Tant le fournisseur que l'utilisateur des co-produits bénéficie d'un avantage économique et environnemental, forts des solutions de recyclage que Solvakem va trouver et implémenter. Dans cette perspective, Solvakem offre également un avantage compétitif aux entreprises européennes non négligeable qui sont de plus en plus confrontées à une concurrence étrangère forte.

Au-delà de leur activité de base, Solvakem veille à l'environnement de manière générale. Si des produits toxiques sont utilisés, ils cherchent des alternatives moins ou non toxiques, ce qui sera la plupart du temps également économiquement plus intéressant. Solvakem effectue également un travail de lobby, pour soutenir ses clients face aux différentes législations encore non uniformisées des différents pays d'Europe qui restent encore assez restrictives.

Plus d'infos sur www.solvakem.com